



- Scegliendo di diventare Cliente Abituale, io sottoscritto dichiaro di voler conservare lo status di consumatore, sebbene dichiaro di voler rientrare in una speciale categoria di clienti DXN
- Divenendo Cliente Abituale resto, dunque, un consumatore e, qualora ne ricorrano le condizioni, potrò usufruire di una serie di privilegi a me dedicati;
- In qualità di Cliente Abituale potrò usufruire, per tutti gli acquisti personali, di uno sconto dal 15% al 25% - a seconda del prodotto ordinato - calcolato sul prezzo di listino. Per poter ottenere tale beneficio sarà necessario registrarsi come Cliente Abituale ed effettuare l'acquisto dello Starter Kit pari a €19,20.
- Con la sottoscrizione della presente scheda nella parte dedicata ai Clienti Abituali non assumo alcun obbligo verso la DXN per l'acquisto dei prodotti.
- Dichiaro di essere consapevole che potrò iniziare l'attività di Incaricato alle Vendite a Domicilio DXN soltanto in virtù della sottoscrizione della relativa parte della presente scheda di adesione, perdendo la qualifica di semplice consumatore.

### INCARICATO ALLE VENDITE

- a. Dichiaro che intendo diventare Incaricato alle Vendite a livello di Nuovo Incaricato;
- b. Il rapporto contrattuale e le modalità di svolgimento dell'attività sono regolate secondo quanto stabilito nelle condizioni di contratto della presente scheda di registrazione che ho compiutamente letto, analizzato e sottoscritto;
- c. Scegliendo di iniziare l'attività decido di munirmi dell'apposito Kit informativo sull'attività di Incaricato.

### DETTAGLIO COMPITI E REQUISITI DELL' INCARICATO ALLE VENDITE

#### Requisiti e compiti dell'Incaricato alle Vendite

1. L'incaricato alle Vendite dichiara di essere in possesso dei requisiti di cui all'art. 71 del D. Lgs 59/2010 e si impegna a esibire / indossare il proprio tesserino di riconoscimento, rilasciato dalla DXN, come previsto dall'art. 19 del D. Lgs. 114/98.
2. Solo l'Incaricato alle Vendite autorizzato da DXN può promuovere la raccolta degli ordini presso i consumatori finali dei prodotti della DXN per conto della stessa.
3. L'Incaricato alle Vendite dichiara di conoscere ed accettare ogni clausola riportata nel Manuale Regole e Norme della Distribuzione e nel Piano Marketing che vengono consegnati contestualmente alla sottoscrizione del presente contratto, di cui ne costituiscono parte integrante e che quivi devono intendersi integralmente ritrascritti. L'Incaricato alle Vendite si impegna, dunque, ad osservare norme e prescrizioni contenute nei predetti documenti nel corso dello svolgimento della propria attività
4. L'Incaricato alle Vendite dovrà inoltrare alla DXN gli ordini ricevuti dai clienti finali conformemente ai termini e alle procedure indicate dalla DXN in vigore al momento dell'accettazione dell'ordine da parte della DXN, con indicazione del prezzo dei prodotti ordinati. Le somme corrisposte alla DXN a titolo di pagamento del prezzo dei prodotti saranno al lordo dell'IVA
5. L'Incaricato alle Vendite deve tenere una condotta personale e professionale che non possa arrecare danno al buon nome o all'immagine della DXN, dei suoi prodotti o di altri incaricati alle Vendite.
6. L'Incaricato alle Vendite non deve descrivere i prodotti utilizzando espressioni false o ingannevoli e deve utilizzare e/o diffondere materiale pubblicitario fornito esclusivamente dalla DXN o, comunque, da essa previamente autorizzato,
7. L'Incaricato alle Vendite si impegna a non promuovere la vendita ad alcuna organizzazione al dettaglio né in locali commerciali destinati alla vendita al pubblico, né con vendita per corrispondenza o via Internet.
8. L'Incaricato alle Vendite si impegna a non utilizzare, senza previa autorizzazione scritta della DXN, marchi, loghi della DXN, salvo che nell'espletamento dell'attività come nel presente contratto regolata.
9. L'Incaricato alle Vendite ha la facoltà di servirsi a scopo pubblicitario di mezzi di comunicazione quali radio, televisione, internet ed altri mezzi elettronici solo ed esclusivamente nei limiti delle direttive che periodicamente verranno loro formulate dalla DXN e, comunque, in linea con la Politica Aziendale

#### Ordini e obbligazioni della DXN

1. L'incaricato alle Vendite riceverà un compenso costituito da provvigioni sugli affari che, accettati, hanno avuto regolare esecuzione la cui misura e modalità di corresponsione sono determinati dal Piano Marketing.
2. La DXN tratterrà e verserà alle autorità italiane ritenute ai fini delle imposte sui redditi ed i contributi previdenziali sulle commissioni e sui bonus spettanti all'incaricato, ai sensi di legge.
3. La DXN si riserva il diritto di modificare unilateralmente il contenuto del Piano Marketing e del Manuale Regole e Norme della Distribuzione senza che ciò comporti una specifica pattuizione tra le parti. Ogni modifica verrà previamente comunicata a tutti gli Incaricati alle Vendite mediante newsletter da DXN e sugli altri mezzi di comunicazione quali sito web intranet e tramite le formazioni aziendali sia per webinar che a mezzo di apposite riunioni e seminari di formazione.

#### Recesso

L'incaricato alle Vendite ha diritto di recedere dall'incarico inviando alla DXN una lettera raccomandata a.r. entro 15 (quindici) giorni dalla stipula del presente contratto e comunque entrambe le parti possono recedere dal presente accordo in qualsiasi momento e senza incorrere in alcuna penalità, mediante lettera raccomandata a.r. o comunicazione via fax dando un preavviso non inferiore a giorni 15 (quindici).

#### Riservatezza

L'Incaricato alle Vendite non può, salvo che sia stato autorizzato o richiesto dalla DXN in forma scritta, rilevare i dati commerciali o informazioni riservate della DXN di cui sia a conoscenza in forza del presente accordo. Ne manterrà il riserbo assoluto e non le utilizzerà né le rivelerà, in alcun modo che possa danneggiare o causare danno alla DXN.

#### Competenza territoriale esclusiva

In caso di controversia in ordine all'interpretazione ed all'esecuzione del presente contratto, le parti pattuiscono che il foro competente sarà quello di Roma.